



United Kingdom
TECHNOLOGY PARK



LondonValley®
“Global Growing”

www.londonvalley.co.uk

Problem

- Tek bir pazarda sıkışıp kaldınız mı?
- Küresel şirketlerin baskısı altında mısınız?
- Risklerinizi yönetmekte zorlanıyor musunuz?
- Küresel pazarlara açılan bir çözüm arayışında mısınız?



Kolay yol mu? Yoksa, doğru yol mu?

✓ Kolay yol

- Her ülkede bir satış partneri bulmaya çalışmak
- Sizin yerinize birilerinin satış yapmasını beklemek
- Her pazar için önemli maliyetleri gözden çıkartıp aşağıdakilere benzer adımları tekrar ve tekrar atmak:
 - Pazarlama
 - Seyahat ve konaklama
 - Yasal belge ve işlemler
 - Uluslararası vergi düzenlemeleri
 - İşlem ücretleri, harçlar ve vergiler

✓ Kolay yol neden çalışmıyor?

- Çünkü B2B işlerde müşterilerinizin ihtiyacı:
 - Doğrudan ve uzun vadeli güvene dayalı karşılıklı ilişki
 - Bu nedenle sizden beklenenler:
 - İş yapılan pazarda varlığınızın olması
 - Paylaşılan kültürel değerler ve ortak dil
 - Yerel partnerler ile işbirliği ve dayanışma



Doğru yol ise...

- Küresel ticaret merkezlerine odaklanmak
 - Küresel şirket olmak için tek adım
 - Uluslararası topluluklara üyelik
 - Geniş iş ağları ve bağlantıları
 - Küresel ortaklıklar
 - Devlet teşvikleri ve fonları
 - Daha güçlü hukuki altyapı
 - Daha basit vergi düzenlemeleri
- Avantajları
 - Daha hızlı iş geliştirme süreleri
 - Bilgiye, uzmanlığa ve yeteneklere kolay erişim
 - Küresel başarı
 - Daha düşük maliyetler
 - Katlanarak büyüme potansiyeli





İngiltere pazarına giriş neden bu kadar zorlu?

- Çok büyük bir pazar
- Dünya'nın her yerinden birileri sürekli bir şeyler satmak istiyor
- Asya kökenli şirketler çok etkililer
- Yerel seçenekler çok zengin
- Seçenekleri ayrıştırıcı faktörler
 - Dil ve kültür uyumu
 - Erişilebilirlik
 - Etkileyici başarı hikayeleri
 - İngiltere'den referanslar
 - Uzun vadeli güvene dayalı ilişki



Cevaplanması gereken önemli 3 soru

- İngiltere dışından gelenlere mutlaka sorulan sorular:
 - Nerelisiniz?
 - Şu anda nerede yaşıyorsunuz?
 - Ne kadar zamandır burada/orada yaşıyorsunuz?
- Soruların cevapları ilişkinin süresini ve güvenilirlik seviyesini belirler
- Güven zedeleyen faktörler:
 - İngiltere dışında yaşamak ve İngiltere’de ziyaretçi olarak bulunmak
 - İletişim için İngiltere dışı bir telefon numarası kullanmak
 - Şirket web sitesinin ve dokümanlarının İngiliz dili ve kültürüne göre hazırlanmamış olması
 - Toplantılarda, görüşmelerde ve yazışmalarda İngiliz dili ve kültürüne uygun davranılmaması



LondonValley
“Global Growing”

Neden İngiltere?



Copyright © AI VISION UNIVERSITY 2024 All rights reserved

Dünya'nın 6. büyük ekonomisi

- Dünya'nın finans merkezi
- En büyük 250 küresel şirketin %40'ının ev sahibi
- Uluslararası iş toplulukları
- Sermayeye hızlı ve kolay erişim
- Altıncı büyük üretim sektörü
- Avrupa'daki en büyük sektör hacimleri
 - Bilgi ve İletişim Teknolojileri
 - Havacılık ve uzay
 - Yaratıcı endüstriler
 - Yaşam bilimleri
 - Video oyunlar





Dünya
pazarlarına kolay
erişim

- ✓ Dil
- ✓ Merkezi zaman dilimi (GMT)
- ✓ Önemli pazarlara geçiş kapısı
 - Avrupa
 - A.B.D.
 - İngiliz Milletler Topluluğu
- ✓ Uluslararası kabul gören hukuk sistemi
- ✓ Güçlü ulaşım altyapısı



İnovasyon merkezi

- 100 bilim parkı ile Avrupa'nın en güçlü Ar-Ge merkezi
- Bilim alanında 90 Nobel Ödülü sahibi
- Cazip teşvikler
- Nitelikli işgücü
- Avrupa'nın en güçlü girişim sermayesi ortamı



İş odaklı ortam

İş yapmak için en uygun ülkeler

İş için en uygun ülkeler	Sıralama
İngiltere	1
İsveç	2
Hollanda	4
Almanya	14
A.B.D.	17
İspanya	18
Birleşik Arap Emirlikleri	32
Türkiye	57

Kaynak: Forbes – The Best Countries for Business

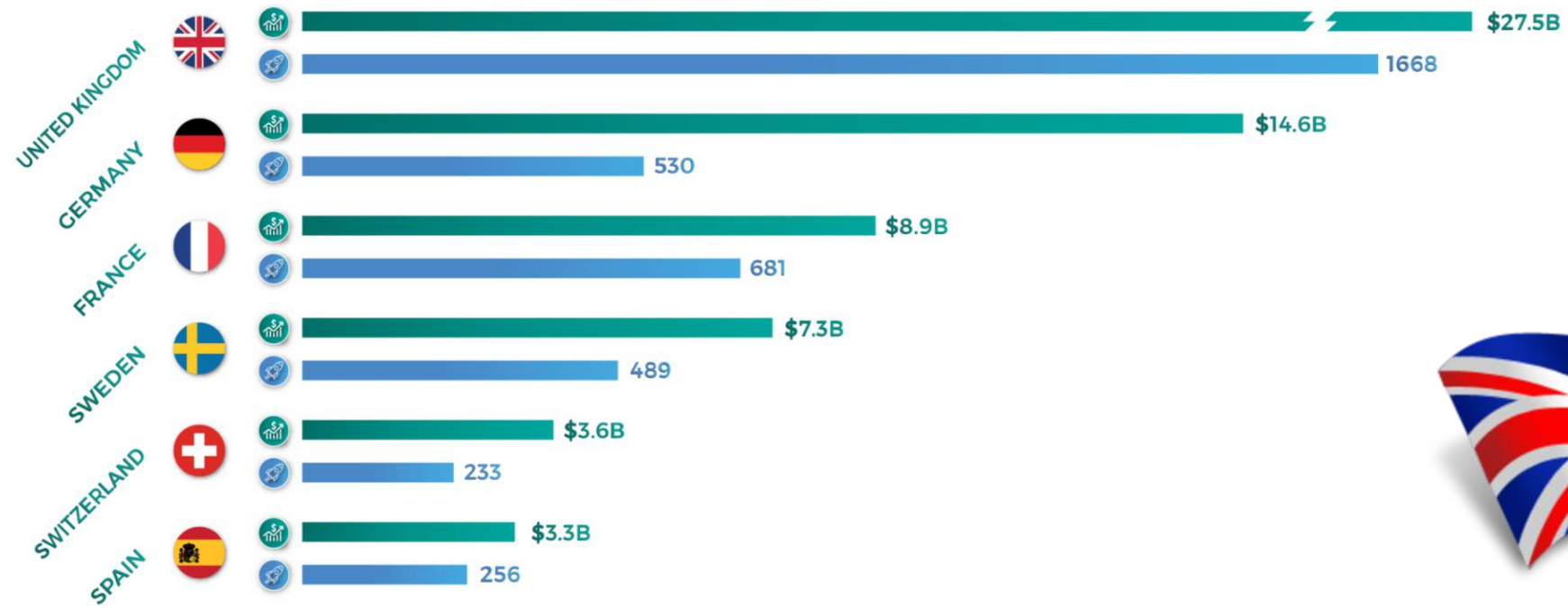


Copyright © AI VISION UNIVERSITY 2024 All rights reserved

BREXIT olsun veya olmasın;
İngiltere Avrupa'daki girişimler için her zaman en baskın oyuncu olacaktır.

TECH SCALEUP EUROPE 2018

✓ **FIGURE 6**
SCALEUP EUROPE COUNTRY INDEX 2017



Tech ScaleUp Europe 2018 Raporu, Mind the Bridge



Eğer İngiltere'deyseniz işinizi
Dünya ile ticaret yapacak şekilde
kurabilir, işletebilirsiniz ve
büyütebilirsiniz.



LondonValley
“Global Growing”

İngiltere pazarına hızlı ve başarılı giriş



Copyright © AI VISION UNIVERSITY 2024 All rights reserved

TECHNOLOGY PARK

Katma değerli programlarımız

Farkındalık programı

İngiltere pazarına hazırlık

Pazara giriş



1. Farkındalık programı

- İngiltere pazarı hakkındaki farkındalığı artırmaya yönelik 5 günlük programdır.
- İçeriği
 - Planlı tanıtımlar
 - Sektör odaklı fuarlar ve etkinlikler
 - Çalıştaylar
 - Nereden başlamalı?
 - İngiltere’de iş nasıl yapılır?
 - Yerel düzenlemeler ve uyum problemleri
 - Göçmen ve vize uygulamaları



Detaylarıyla Farkındalık Çalıştayı

Uluslararası ticaret
uzmanları

İhracata hazırlık
değerlendirmesi

Pazar araştırması
raporları

Ülke uzmanları ve
ticaret partnerleri

Pazara giriş stratejisi
geliştirme

Pazar genişletme
planlaması

Yasal uyumluluk ve
risk yönetim
planlaması

Distribütör, satış ve
iş geliştirme
hizmetleri

Diğer ülkelere
yayılma, hızlandırma
programları ve
devlet destekleri

Uluslararası ağlardan
yatırım fırsatları ve
girişim sermayesine
erişim

İhracat yapan
şirketler için özel
fırsatlar

2. İngiltere pazarına hazırlık

- 1-3 ay süreli hızlandırma programı
- İhtiyaç analizi
- Uzmanlarla düzenli çalışmalar
- Pazara uygun iş modeli güncelleme
- Marka ve pazar yönetim planı
- Stratejik satış ve partner planı
- Yatırım ağlarına erişim
- Önceden ayarlanmış ofis ve konaklama alanları



Sözleşme maliyeti

- Yasal ve finansal hizmetler yetkili proje ortakları tarafından sağlanır.
- Tüm hizmetlerimiz, hizmete dayalı başarı ücreti modeline tabidir.

3. Pazara giriş

- Organizasyon ve yönetim
- Sistemler ve süreçler
- Strateji ve yürütme
- Satış ve kanal yönetimi
- Fırsat ve gelir yaratma
- Performans yönetimi
- Operasyon yönetimi



LONDON VALLEY TEKNOLOJİ PARK HİZMETLERİ

Ofis ve Altyapı Hizmetleri

- Modern, modüler ofis alanları (startup, scale-up ve kurumsal firmalar için)
- Ortak çalışma alanları (co-working spaces)
- Laboratuvar, prototip ve test alanları
- Toplantı, konferans ve seminer salonları
- Fiber internet ve güvenli veri altyapısı

Ar-Ge ve İnovasyon Destekleri

- Teknoloji transfer ofisi (TTO)
- Patent, marka ve fikri mülkiyet danışmanlığı
- Proje geliştirme, hibe ve fon başvuru desteği (UKRI, Innovate UK, Horizon Europe vb.)
- Üniversite-sanayi iş birliği platformu
- Test, kalibrasyon ve sertifikasyon laboratuvarları

Girişimcilik ve Kuluçka (Incubation) Hizmetleri

- Startup kuluçka merkezi (AI, HealthTech, EdTech, IoT, Robotics vb. tematik alanlarda)
- Mentorluk, danışmanlık ve hızlandırma (acceleration) programları
- İş planı ve yatırımcı sunumu hazırlama desteği
- Demo day & investor day etkinlikleri

Finansman ve Yatırım Hizmetleri

- Risk sermayesi (VC) ve melek yatırımcı ağına erişim
- Kamu destekli finansman (Innovate UK, UK Export Finance vb.)
- Üniversite ve özel fon iş birlikleri
- Yatırımcı-girişimci eşleştirme platformu

Eğitim ve Akademik Destekler

- AI Vision University ve Institute iş birliğinde eğitim programları
- Sertifika ve sürekli eğitim merkezleri (AI, Data Science, Cybersecurity vb.)
- Öğrenci staj ve proje destek programları
- Uluslararası akademik ve araştırma ağlarına bağlantı

Dijital Altyapı ve Teknolojik Servisler

- Bulut bilişim (cloud hosting, SaaS, IaaS, PaaS) çözümleri
- Yapay zeka laboratuvarları (AI Labs)
- Robotik ve otomasyon atölyeleri
- Veri merkezi ve yüksek performanslı bilişim (HPC)
- Siber güvenlik altyapısı ve SOC hizmetleri

Networking ve Etkinlik Yönetimi

- Teknoloji fuarları, seminerler ve hackathonlar
- Startup showcase & demo etkinlikleri
- Kurumsal ortaklık günleri
- Yatırımcı ve araştırmacı buluşmaları

Uluslararasılaşma ve İhracat Destekleri

- İngiltere ve Avrupa'da ticari ağlara erişim
- Global iş birliği ofisleri (Qatar, Türkiye, ABD vb.)
- Teknoloji ihracatı, lisanslama ve ortak üretim destekleri
- İngiltere DIT, Tech Nation ve UK Export Hub ile iş birliği

Yönetim ve Stratejik Destek Hizmetleri

- Şirket kuruluş ve muhasebe destekleri
- Hukuki danışmanlık ve sözleşme yönetimi
- İnsan kaynakları, işe alım ve vize danışmanlığı
- ESG, sürdürülebilirlik ve yeşil dönüşüm stratejileri



İngiltere vize, oturma ve yasal süreçler

easyvisa.

İngiltere muhasebe yasal süreçler çözüm ortağı

aydansmith
Chartered Certified Accountants

GLOBTRADE
Import | Export | e-commerce | Fulfillment | Warehouse | Logistics

İngiltere iş ve ofis süreçleri çözüm ortağı

wework

AI VISION
UNIVERSITY
Artificial Intelligence Research & Development

Dijital Ajans, Dijital Pazarlama, Dijital Dönüşüm
E-ticaret sistemleri çözüm ortağı

HAKSOFT
"The knowledge is power"

GLOB SA
"Global Solution Partner"

PERFECTO
Customer Relationship Management

NEDEN LONDON VALLEY ?

- Biz de birer şirket kurucusu olarak, iş kurmanın ve geliştirmenin zorluklarını biliyoruz.
- kurum ve kuruluşların hayal ettiği daha cesur geleceği tasarlamak ve hayata geçirmek için kurulmuştur.
- Bizimle,
 - Atanmış bir müşteri temsilcisi üzerinden çalışırsınız,
 - Güçlü iş ortaklıklarına ve ağlarına erişirsiniz,
 - Saygın iş ortaklarından dünya klasında hizmetler alırsınız.
 - Teknoloji iyi kullanır, dijital ortamlarda şirketiniz için profesyonel çözümlere ulaşırsınız.
 - Globtrade grup şirketleri dijital çözümler sağlamaktadır. bu sayede dijital ajans ve dijital dönüşüm çözümlerini en iyi şekilde kullanmanızı sağlayacak hizmetler ve çözümler alırsınız.
 - İngiltere’de ürünleriniz depo bulabilirsiniz.
 - İngiltere’de ofis kurabilirsiniz.
 - İngiltere yasal süreçleri kolaylaştırır, profesyonel çözüm ortaklarımızdan hızlı ve kolay destek alırsınız.
 - İngiltere’ye açılırken İngiltere ve Türkiye’deki teşvikler ile ilgili sürekli bilgilendirilirsiniz.
 - İngiltere’ye en ekonomik, en hızlı şekilde açılırsınız.



WELCOME !



TECHNOLOGY PARK



TECHNOLOGY PARK
Thank you !

✉ hello@londonvalley.co.uk

📍 70 White Lion St, London N1 9PP

📞 +44 20 8191 3979

www.londonvalley.co.uk



LondonValley®
"Global Growing"

